

## Specjalista ds. Sprzedaży Pion Bankowości Detalicznej

**Miejsce pracy: Kraków**

**Nr oferty: SdS\_Kraków**

Bank Pekao S.A. jest jednym z największych banków w Polsce. Możesz pracować z wysokiej klasy ekspertami, rozwijać swoje umiejętności, zyskać dostęp do bogatej oferty szkoleniowej i programów rozwojowych. Teraz otwierają się przed Tobą nowe możliwości.

### Zadania:

- Aktywna sprzedaż produktów i usług bankowych Klientom Detalicznym
- Pozyskiwanie nowych Klientów oraz utrzymywanie i rozwijanie trwałych relacji z aktualnymi Klientami
- Monitorowanie zakresu korzystania przez Klientów z usług oferowanych przez Bank
- Promowanie alternatywnych kanałów dystrybucji oferowanych przez Bank

### Korzyści:

- Pełna wyzwania praca w organizacji finansowej będącej liderem bankowości w Polsce
- Możliwość dalszego rozwoju zawodowego i poszerzania wiedzy
- System szkoleń i programów rozwojowych.
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę i atrakcyjny pakiet benefitów
- Praca w organizacji wyznającej zasadę Work-Life Balance

### Oczekiwania:

- Wykształcenie wyższe (preferowane kierunki ekonomia, bankowość, finanse)
- Minimum rok doświadczenia w pracy na podobnym stanowisku
- Mile widziane doświadczenie w sprzedaży funduszy inwestycyjnych
- Umiejętność budowania długotrwałych relacji z Klientami
- Znajomość i umiejętne stosowanie technik sprzedaży
- Mile widziana znajomość języka angielskiego na poziomie komunikatywnym
- Wysoki poziom kultury osobistej
- Chęć rozwoju i doskonalenia zawodowego

Czas rozpoczęcia pracy: **od zaraz**

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres: [Rekrutacja\\_OK4@pekao.com.pl](mailto:Rekrutacja_OK4@pekao.com.pl)

W tytule maila należy wpisać: **SdS\_Kraków**

W miejsce [miasto] należy wpisać lokalizację, do której jest przesłana aplikacja.

Skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami.