

Specjalista ds. Sprzedaży Pion Bankowości Detalicznej

Miejsce pracy: Gdynia

Nr oferty: Reg/12/2018

Bank Pekao S.A. jest jednym z największych banków w Polsce. Możesz pracować z wysokiej klasy ekspertami, rozwijać swoje umiejętności, zyskać dostęp do bogatej oferty szkoleniowej i programów rozwojowych. Teraz otwierają się przed Tobą nowe możliwości.

Zadania:

- Aktywna sprzedaż produktów i usług bankowych Klientom Detalicznym
- Pozyskiwanie nowych Klientów oraz utrzymywanie i rozwijanie trwałych relacji z aktualnymi Klientami
- Monitorowanie zakresu korzystania przez Klientów z usług oferowanych przez Bank
- Promowanie alternatywnych kanałów dystrybucji oferowanych przez Bank

Korzyści:

- Pełna wyzwania praca w organizacji finansowej będącej liderem bankowości w Polsce
- Możliwość dalszego rozwoju zawodowego i poszerzania wiedzy
- System szkoleń i programów rozwojowych
- Stabilne zatrudnienie i atrakcyjny pakiet świadczeń socjalnych
- Praca w organizacji wyznającej zasadę Work-Life Balance

Oczekiwania:

- Wykształcenie wyższe (preferowane kierunki ekonomia, bankowość, finanse)
- Minimum pół roku doświadczenia w sprzedaży produktów bankowych i finansowych
- Umiejętność budowania relacji
- Znajomość i umiejętne stosowanie technik sprzedaży
- Dobra znajomość języka angielskiego
- Znajomość obsługi aplikacji komputerowych
- Wysoki poziom kultury osobistej
- Chęć rozwoju i doskonalenia zawodowego

Czas rozpoczęcia pracy: **od zaraz**

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres: rekrutacja@pekao.com.pl

W tytule maila należy wpisać: **SdS_2018 Gdynia**

Skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami.