

Specjalista

Departament Klientów Korporacyjnych

Pion Bankowości Korporacyjnej, Rynków i Bankowości Inwestycyjnej

Miejsce pracy: Warszawa, Nr oferty: Cen/561/2018

Bank Pekao S.A. jest jednym z największych banków w Polsce. Możesz pracować z wysokiej klasy ekspertami, rozwijać swoje umiejętności, zyskać dostęp do bogatej oferty szkoleniowej i programów rozwojowych. Teraz otwierają się przed Tobą nowe możliwości.

Zadania:

- Przygotowywanie raportów zarządczych, analiz, prezentacji na potrzeby sieci sprzedaży i kadry menadżerskiej Departamentu
- Analizowanie danych zarządczych i aktywności sprzedaży
- Monitorowanie poziomu wykonania celów operacyjnych
- Współpraca w zakresie narzędzi wspierania sprzedaży
- Wspieranie w procesie budżetowania i przygotowania planów finansowych i akcji komercyjnych

Korzyści:

- Pełna wyzwań praca w organizacji finansowej będącej liderem bankowości w Polsce
- Możliwość dalszego rozwoju zawodowego
- System szkoleń i programów rozwojowych
- Stabilne zatrudnienie i atrakcyjny pakiet świadczeń socjalnych

Oczekiwania:

- Wykształcenie wyższe, preferowane kierunki: ekonomiczne
- Umiejętności analityczne
- Znajomość procesu raportowania, prowadzenia monitoringu dochodowości operacji z Klientami, monitoring transakcji
- Monitorowanie wyników sprzedaży
- Umiejętność przygotowywania raportów sprzedażowych, rankingów i analiz
- Bardzo dobra znajomość pakietu MS Office – w tym Excel, Power Point, Access
- Umiejętność analizy danych i ich wizualizacji w prezentacjach (w tym automatyczna aktualizacja prezentacji na podstawie danych z Excel)
- Praca z bazami danych
- Łatwość uczenia się
- Samodzielność w działaniu
- Skrupulatność i dokładność
- Doświadczenie w bankowości będzie dodatkowym atutem

Czas rozpoczęcia pracy: **od zaraz**

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres: rekrutacja@pekao.com.pl

W tytule maila należy wpisać: **Cen/561/2018**

Skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami.