

Doradca Klienta Centrum Korporacyjne

Miejsce pracy: Gdynia

Nr oferty: Cen/427/2018

Bank Pekao S.A. jest jednym z największych banków w Polsce. Możesz pracować z wysokiej klasy ekspertami, rozwijać swoje umiejętności, zyskać dostęp do bogatej oferty szkoleniowej i programów rozwojowych. Teraz otwierają się przed Tobą nowe możliwości.

Zadania:

- Zarządzanie portfelem Klientów Korporacyjnych – obsługa obecnych i pozyskiwanie nowych
- Aktywna sprzedaż produktów bankowych – samodzielnie i we współpracy ze Specjalistami Produktowymi
- Doradztwo w zakresie finansowania działalności bieżącej i inwestycyjnej Klientów Korporacyjnych (przygotowywanie aplikacji kredytowych, bieżący monitoring kredytów i sytuacji finansowej Klientów)
- Dbałość o stałe podnoszenie jakości obsługi Klientów oraz odpowiedzialność za podnoszenie ich satysfakcji zgodnie ze standardami przyjętymi w Banku

Korzyści:

- Pełna wyzwania praca w organizacji finansowej będącej liderem bankowości w Polsce
- Możliwość dalszego rozwoju zawodowego
- System szkoleń i programów rozwojowych
- Stabilne zatrudnienie i atrakcyjny pakiet świadczeń socjalnych

Oczekiwania:

- Wykształcenie wyższe, preferowane kierunki ekonomiczne
- Wiedza z zakresu analizy ekonomiczno-finansowej firm
- Znajomość technik sprzedaży i umiejętności w zakresie prowadzenia negocjacji
- Umiejętność budowania i podtrzymywania trwałych i efektywnych relacji z Klientami
- Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku
- Bardzo dobra znajomość języka angielskiego
- Bardzo dobra znajomość pakietu MS Office
- Komunikatywność i samodzielność
- Nastawienie na osiągnięcie bardzo dobrych wyników; dobra organizacja własnej pracy
- Umiejętność radzenia sobie w sytuacjach stresowych
- Umiejętność pracy w zespole
- Prawo jazdy kat. B.

Czas rozpoczęcia pracy: **od zaraz**

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres: rekrutacja@pekao.com.pl

W tytule maila należy wpisać: **Cen/427/2018**

Skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami.