

Menedżer Klienta Biznesowego (Klient Micro)

Pion Bankowości Detalicznej

Miejsce pracy: Warszawa

Nr oferty: Reg/52/2018

Bank Pekao S.A. jest jednym z największych banków w Polsce. Możesz pracować z wysokiej klasy ekspertami, rozwijać swoje umiejętności, zyskać dostęp do bogatej oferty szkoleniowej i programów rozwojowych. Teraz otwierają się przed Tobą nowe możliwości.

Zadania:

- Pozyskiwanie, utrzymywanie i rozwijanie bliskich relacji z Klientami oraz regularne wizyty w ich siedzibach w celu zapewnienia wysokiego poziomu obsługi i doradztwa
- Aktywna sprzedaż produktów i usług bankowych dedykowanych Małym i Mikro Przedsiębiorstwom
- Projektowanie działań sprzedażowych, następnie monitorowanie i raportowanie ich efektywności

Korzyści:

- Pełna wyzwania praca w organizacji finansowej będącej liderem bankowości w Polsce
- Możliwość dalszego rozwoju zawodowego i poszerzania wiedzy
- System szkoleń i programów rozwojowych
- Stabilne zatrudnienie i atrakcyjny pakiet świadczeń socjalnych
- Praca w organizacji wyznającej zasadę Work-Life Balance

Oczekiwania:

- Wykształcenie wyższe (preferowane kierunki ekonomia, bankowość, finanse)
- Minimum rok doświadczenia na podobnym stanowisku
- Znajomość funkcjonowania Małych i Mikro firm
- Znajomość technik sprzedaży produktów i usług bankowych
- Umiejętność budowania długotrwałych relacji biznesowych
- Otwartość na wyzwania i działanie w dynamicznym środowisku pracy
- Mile widziana znajomość języka angielskiego
- Znajomość obsługi aplikacji komputerowych
- Wysoki poziom kultury osobistej
- Chęć rozwoju i doskonalenia zawodowego

Czas rozpoczęcia pracy: **od zaraz**

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres: rekrutacja@pekao.com.pl

W tytule maila należy wpisać: **Reg/52/2018**

Skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami.